Mercado Alternativo Bursátil

Plaza de la Lealtad, 1

28014

Lleida, a 28 de diciembre de 2012

HECHO RELEVANTE GRIÑO ECOLOGIC, S.A.

Muy Sres. Nuestros:

En cumplimiento con lo dispuesto en la Circular 9/2010 del MAB sobre información a suministrar por empresas en expansión incorporadas a negociación en el MAB, por la presente se pone en conocimiento la siguiente información relativa a Griñó Ecologic, S.A.

La sociedad comunica que sobre la base de las previsiones de cierre de ejercicio 2012, Griño Ecologic no alcanzará los resultados contemplados en el plan de negocio para el mencionado ejercicio. Asimismo, y dado el mantenimiento de la situación económica actual, la sociedad está revisando el plan de negocio vigente con objeto de determinar si el presupuesto planteado para los ejercicios 2013 y siguientes será alcanzable. Tan pronto se determine la vigencia o no del plan de negocio actual será puesto en conocimiento del mercado.

Respecto a las desviaciones registradas en el plan de negocio de la Sociedad, se ha diferenciado entre el negocio tradicional y los nuevos negocios tal y como se presentaba en el folleto de incorporación al MAB y en el último plan de negocio preparado por la Sociedad.
Los datos presentados a continuación deben de considerarse provisionales dado que no han sido sometidos a un proceso de auditoría, si bien, el objeto de su presentación, es la de mostrar la tendencia en la evolución de los resultados de la Sociedad al mercado.

Negocio tradicional. A continuación, se muestra la comparativa entre los ingresos y EBITDA generados por la Sociedad hasta el 30 de noviembre comparados con los presupuestados para el mismo periodo del ejercicio (nota. El presupuesto no se prepara de forma mensualizada por lo que los datos del presupuesto de noviembre recogen once doceavos de los ingresos y EBITDA presupuestados para todo el ejercicio 2012).

Comparativa de los ingresos y EBITDA sin consolidar- Negocio tradicional				
€'000	**30.11.2011**	**30.11.2012**	**30.11.12 PN (*)**	**Diferencia**
Ingresos del negocio tradicional	26.715	20.500	26.087	(5.587)
EBITDA del negocio Tradicional	2.581	1.242	2.637	(1.395)

Nota: Cifras obtenidas del plan de negocio revisado por la dirección de la compañía y presentado al Mercado en abril de 2012 dentro del informe financiero anual del ejercicio 2011.

Las ventas y el EBITDA del negocio tradicional presentan una reducción respecto a los registrados en el presupuesto del 21,4% y del 52,9% respectivamente.

El empeoramiento de los resultados del negocio tradicional se debe fundamentalmente a:

i) Reducción sustancial en la generación de residuos tanto en el sector industrial como en los residuos sólidos urbanos, con caídas situadas entre el 36% y el 26 % respectivamente. Esta reducción del volumen de residuos en el mercado, ha tenido como consecuencia un aumento de la competencia entre los gestores actuales para hacerse con el mayor número toneladas posible intensificándose las presiones en precios, lo cual, ha tenido un impacto en la evolución de los márgenes de la sociedad.

ii) Caída del consumo de cemento a niveles de 1962. El descenso del consumo de cemento provoca que las cementeras hayan dejado de comprar CSR (combustible sólido recuperado) ya sea o bien por encontrarse las fabricas paradas o por haber ajustado su volumen de producción al consumo actual. La reducción en ventas del CSR respecto a las previsiones iniciales se sitúa en un 57%.

iii) El proceso de refinanciación de la deuda en el que se ha visto inmersa la Sociedad durante los últimos meses ha tenido como consecuencia la ralentización de la actividad debido a la falta de liquidez para continuar e iniciar nuevos proyectos. Como ya se informó en el hecho relevante publicado con fecha 5 de diciembre, el proceso de refinanciación de la deuda de la Sociedad ha concluido con éxito.

Nuevos negocios. Respecto a la evolución de los nuevos negocios cabe destacar que su desarrollo se ha visto afectado por retrasos en ejecución de los proyectos ya sea o bien por temas técnicos (Diesel R) o por temas administrativos (Argentina / ECOMMSA).

A continuación mostramos un resumen del estado en el que se encuentran cada uno de los nuevos negocios desarrollados por la Sociedad.

1. **Puesta en continuo del Diesel R:**

   Se están realizando mejoras en la instalación para la alimentación de residuos sólidos, CSR. En este sentido, en febrero se espera tener la planta a un régimen de 400 litros/hora y para mediados del 2013 entre 900-1.000 litros/hora.

2. **Proyecto ECOMMSA:**

   Se ha iniciado el suministro de los componentes principales. Esperando que lleguen la mayoría de estos en el transcurso del año 2013.

3. **Evolución del negocio en Argentina:**

   Se está certificando el 20 % de la maquinaria y un 54% de los mayores costes. Es decir, 5,25 millones de euros de ingresos y unos 0,5 millones de EBITDA estimados. Sobre estos importes no podemos concluir si se registraran ya en 2012 o a principios de 2013.

Todo lo cual ponemos en su conocimiento a los efectos oportunos, al tiempo que quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones requieran.

D. Joan Griñó Piró

Presidente y Consejero Delegado.